

*“Il futuro appartiene
a coloro che credono
nella bellezza
dei propri sogni”.*

– E. Roosevelt



La Business Idea

Il Progetto di SpinOFF universitario ha come obiettivo la creazione di una piattaforma per l'erogazione 24/7 di servizi di consulenza su tematiche giuridiche, fiscali, manageriali e finanziarie rivolti alla nuova imprenditoria, alle PMI e alle persone fisiche.

Il progetto nasce da due prospettive di analisi delle dinamiche competitive. La prima vuole garantire a tutte le imprese italiane, ovunque localizzate, l'accesso a servizi di consulenza altamente qualificata consentendo ai fruitori, in alcuni casi, di superare i limiti del localismo che molto spesso ne condizionano la crescita. Si offre così l'opportunità di accesso a consulenze di elevata quali-

tà e ad alto valore aggiunto senza costi di trasferimento e senza perdite di tempo. La seconda prospettiva nasce dall'osservazione del comportamento delle nuove realtà imprenditoriali, sempre più orientate alla rete anche nella ricerca di servizi professionali.

Le due prospettive hanno trovato convergenza all'interno di un gruppo di lavoro e di studio diretto da Alessandro Capocchi dell'Università degli Studi Milano Bicocca – Dipartimento di Scienze Economico-Aziendali e Diritto per l'Economia (DiSEADE) con la partecipazione di Arturo Patarnello e Mariarita Pierotti. Pionieri e ideatori della Business Idea sono Edoardo Biella, attualmente studente ma-

gistrante in Economia Aziendale all'Università Bicocca e Francesco Bianchi, attualmente studente magistrale all'Università Cattolica di Milano.

“L'idea MIndLab nasce per aiutare le imprese italiane a crescere ed emergere con l'aiuto dei migliori esperti. L'Italia è la patria dei sogni e delle invenzioni ma manchiamo di solidarietà, ci manca la volontà e forse l'opportunità concreta di crescere: il mio sogno è di invertire questa tendenza”.
Edoardo Biella, ideatore e fondatore di MIndLab SRL.



MIndlab

MIndLab SRL

L'idea imprenditoriale ha sollecitato un percorso di studio e di ricerca, in ambito nazionale e internazionale, che ha condotto il team all'implementazione di un progetto imprenditoriale che ha visto nel tempo il coinvolgimento di attori diversi: l'Università degli Studi Milano Bicocca, che ha deciso di assegnare al Progetto la qualifica di spin-off universitario, rispettandone i requisiti formali e vincolanti previsti dai regolamenti universitari; la società StarSolutions SRL che si è impegnata nella realizzazione di una piattaforma di ultima generazione; UBI Banca che ha scelto di affiancare i fondatori con l'obiettivo di aprire la piattaforma alla propria clientela.

Il percorso avviato ha portato gli ideatori e i partner a costituire, il 16 febbraio 2017, una NewCo, MIndLab SRL: MI richiama Milano; Lab l'idea del laboratorio universitario inteso come uno spazio aperto agli studenti e ai docenti di Milano Bicocca. La società MIndLab SRL è il soggetto che è responsabile di gestire la piattaforma, vero e proprio marketplace virtuale in grado di indirizzare servizi professionali qualificati.

CONSULENTI

Nunc egestas feugiat venenatis. Phasellus ullamcorper erat non nunc facilisis consequat. Praesent tempus, massa et ornare vestibulum, purus neque egestas ex, ac faucibus nulla lectus a felis. Nam finibus imperdiet nulla ut efficitur. Suspendisse molestie, turpis eget ultricies lobortis, lectus metus ultricies nisi, nec malesuada nibh ligula ut felis.

FILTRO PER CATEGORIA

RICERCA GUIDATA

- [CREAZIONE IMPRESA](#)
- [CONTRATTI FRA SOCI](#)
- [CONTRATTI COMMERCIALI](#)
- [LICENZE STATALI](#)
- [RAPPORTI CON DIPENDENTI](#)
- [RAPPORTI CON CONSUMATORI](#)
- [ISCRIZIONE AI REGISTRI PUBBLICI](#)
- [ASSICURAZIONI](#)

Francesco Belardi

Creazione Impresa

Procedura Fallimentare Insolvenze

Dottore Commercialista e Revisore legale

CALENDARIO PROSSIMI 7 GIORNI

Lun	Mar	Mer	Gio	Ven	Sab	Dom
12	13	14	15	16	17	18

■ Disponibilità

Carlo Benassi

Contratti Commerciali

Procedura Fallimentare Insolvenze

Professore intermediari finanziari, Università Cattolica

CALENDARIO PROSSIMI 7 GIORNI

Lun	Mar	Mer	Gio	Ven	Sab	Dom
12	13	14	15	16	17	18

■ Disponibilità

Sergio Cuscianna

Contratti Commerciali

Procedura Fallimentare Insolvenze

Financial & Business Planning Consultant

CALENDARIO PROSSIMI 7 GIORNI

Lun	Mar	Mer	Gio	Ven	Sab	Dom
12	13	14	15	16	17	18

■ Disponibilità

Donatella Testaverde

Consulenza Legale

Imprese e società Insolvenze

Diritto d'impresa e fallimentare

CALENDARIO PROSSIMI 7 GIORNI

Lun	Mar	Mer	Gio	Ven	Sab	Dom
12	13	14	15	16	17	18

■ Disponibilità

Francesco Moccia

Consulenza Legale

Procedura Fallimentare Insolvenze

Avvocato per imprese e società crisi d'impresa e procedure concorsuali

CALENDARIO PROSSIMI 7 GIORNI

Lun	Mar	Mer	Gio	Ven	Sab	Dom
12	13	14	15	16	17	18

■ Disponibilità

Stefano Bernasconi

Consulenza Legale

Procedura Fallimentare Insolvenze

Perizie fallimentare, crisi e risanamento aziendale. Consulenza legale generica

CALENDARIO PROSSIMI 7 GIORNI

Lun	Mar	Mer	Gio	Ven	Sab	Dom
12	13	14	15	16	17	18

■ Disponibilità

[<](#) [1](#) [2](#) [3](#) [...](#) [8](#) [>](#)

Buddy Advisor La Piattaforma

Lo sfruttamento di tecnologie web-based ha consentito la nascita di Buddy Advisor (B.A.): la piattaforma online per l'offerta di servizi di consulenza altamente qualificati in ottica smart di ultima generazione.

"MindLab è un vero punto di contatto, abbatte le distanze fra consulente e cliente." Alberto Pedroli, Responsabile Servizio Investment Banking at Ubi Banca.

Abbatte le distanze è la missione dell'iniziativa che, attraverso il solo canale online, intende agevolare le piccole e micro imprese per tutte le soluzioni di gestione ordinaria e straordinaria con supporti specializzati, mirati e coerenti con i loro budget di spesa. Il tutto comodamente con il solo utilizzo del personal computer.

B.A. si rivela essere una risorsa importante anche per le medie imprese, cui offre l'opportunità di ottimizzare costi e prestazioni, e per privati e famiglie, con risposte a problemi di natura legale o fiscale. MindLab e la sua piat-

taforma sono infine pensate per sostenere gli aspiranti imprenditori, disorientati da un mercato in rapido mutamento od ostacolati dalla burocrazia.

B.A. si presenta al cliente come un marketplace di servizi consulenziali. Il cliente infatti può, se lo desidera, in maniera guidata o autonoma, identificare il servizio di cui ha bisogno. In pochi semplici passaggi, il motore della piattaforma lo affiancherà nella selezione del consulente più adeguato. Gli algoritmi sviluppati permettono di incrociare efficacemente ed efficientemente domanda e offerta: è questo il senso di un approccio standard, efficiente e, allo stesso tempo, smart e mirato alle esigenze dell'utente.

"Le nostre soluzioni sono all'avanguardia da un punto di vista gestionale ed organizzativo, tutto è studiato per una user experience semplice e gratificante". Antonio Core, CEO Star Solutions srl.

Una volta selezionato il consulente, il cliente è messo in condizione di instaurare con

lui un rapporto diretto e non mediato dal processo informatico, con l'apertura di una Meeting Room personalizzata: si tratta di un'area virtuale del tutto riservata che permette di rimanere in contatto con il proprio professionista attraverso chat e videochiamata, di condividere documenti in totale sicurezza e di definire le soluzioni più adeguate per una prestazione di piena soddisfazione per il cliente.

Questa modalità di relazione è in grado di salvaguardare il carattere personale e fiduciario tipico del rapporto di consulenza.

SERVIZI

CREAZIONE IMPRESA


Sed varius est leo, id commodo massa lacinia a. Etiam eget nulla eros. Praesent rutrum eu dolor rutrum congue...

PRODUZIONE DOCUMENTALE
CONTRATTI FRA SOCI


Sed varius est leo, id commodo massa lacinia a. Etiam eget nulla eros. Praesent rutrum eu dolor rutrum congue...

**PATTI PARASOCIALI
ATTI FRA PRIVATI**
CONTRATTI COMMERCIALI


Sed varius est leo, id commodo massa lacinia a. Etiam eget nulla eros. Praesent rutrum eu dolor rutrum congue...

**CONTRATTI DI FORNITURA
CONTRATTI DI PRESTAZIONE SERVIZI
CONTRATTI DI SCAMBIO**
LICENZE STATALI


Sed varius est leo, id commodo massa lacinia a. Etiam eget nulla eros. Praesent rutrum eu dolor rutrum congue...

**SOTTO CATEGORIA 1
SOTTO CATEGORIA 2
SOTTO CATEGORIA 3**
RAPPORTI CON I DIPENDENTI


Sed varius est leo, id commodo massa lacinia a. Etiam eget nulla eros. Praesent rutrum eu dolor rutrum congue...

RAPPORTO DI LAVORO
**RAPPORTI CON I
CONSUMATORI**


Sed varius est leo, id commodo massa lacinia a. Etiam eget nulla eros. Praesent rutrum eu dolor rutrum congue...

**ONLINE
OFFLINE**
**ISCRIZIONE AI REGISTRI
PUBBLICI**


Sed varius est leo, id commodo massa lacinia a. Etiam eget nulla eros. Praesent rutrum eu dolor rutrum congue...

**SOTTO CATEGORIA 1
SOTTO CATEGORIA 2**
ASSICURAZIONI


Sed varius est leo, id commodo massa lacinia a. Etiam eget nulla eros. Praesent rutrum eu dolor rutrum congue...

**SOTTO CATEGORIA 1
SOTTO CATEGORIA 2**

Perché Buddy Advisor

Le opportunità per i consulenti che aderiscono all'iniziativa sono molteplici.

La possibilità di acquisire incarichi al di fuori dei canali convenzionali e del consueto orario di lavoro, in piena integrazione con le soluzioni organizzative già in essere. La piattaforma supporta un lavoro differito che il consulente può svolgere in qualsiasi momento sul proprio computer, con il solo obbligo di rispettare la scadenza concordata.

L'opportunità di ampliare il proprio network. B.A. incoraggia lo scambio di idee e informazioni fra tutti i consulenti aderenti in modo da creare un network che valga da sostegno per molti ambiti dell'ambiente imprenditoriale.

Il privilegio di essere ear-

ly adopter. I servizi online sono in rapida diffusione nei paesi anglosassoni sono già largamente adottati da diverse categorie di utenti. Ci attendiamo un sempre maggiore sviluppo online anche del settore della consulenza. In questo scenario consulenti e professionisti sono sollecitati ad adattarsi ad una progressiva familiarizzazione con l'uso delle moderne tecnologie.

Una proiezione cross-border. La possibilità di adattare rapidamente alla domanda la scala di operatività di B.A. e l'assenza di barriere fisiche all'incontro tra domanda e offerta, prospettano opportunità di proiezione internazionale per la piattaforma, con nuove importanti occasioni di crescita per i consulenti aderenti oltre che per i clienti orientati all'espansione internazio-

nale del business.

"L'Italia è un Paese ricco di creatività e di imprenditorialità. Uno dei principali limiti allo sviluppo competitivo e alla crescita anche su scala internazionale delle nostre aziende è l'eccessivo localismo. Ho creduto da subito in questo progetto perché non aspettavo altro che un sistema aperto per proporre alle aziende e agli individui un'opportunità di accesso a servizi professionali altamente qualificati". Alessandro Capocchi, Professore dell'Università di Milano Bicocca.

MIndLab SRL è il gestore della piattaforma di
servizi professionali

buddyadvisor.com

SpinOFF dell'Università degli Studi di Milano
Bicocca

Tel:
349 3865422

Mail:
edoardo.biella@gmail.com
alessandro.capocchi@unimib.it

